



Lampen und Leuchten sind unser Geschäft. Seit 1978 bietet EiKO Global qualitativ hochwertige professionelle Beleuchtungsprodukte für die Industrie, Elektrohändler, Elektroniksektor, Erstausrüster und viele andere professionelle Bereiche.

Wir sind auf individuelle Lösungen für nicht-standardisierte Produkte spezialisiert. Unser Team, bestehend aus technischen Lichtplanern, Elektrotechnikern und Lichtprofis berät kompetent, optimiert Ihre Lichtergebnisse und erstellt transparente Amortisationsrechnungen sowie passgenaue Lichtkalkulationen.

Seit nun über 15 Jahren ist die EiKO-Europe GmbH mit ihrem Sitz in der Nähe von Karlsruhe das europäische Standbein von EiKO Global. Aufgrund innovativer Lichtlösungen und konsequentem Einsatz zukunftsorientierter Technologien konnte EiKO über die letzten Jahre ein überdurchschnittliches Wachstum verzeichnen und sucht nun zur Verstärkung eine(n)

## **Freien Handelsvertreter (m/w/d)**

Ganz nach unserem Motto **Solutions.Service.Simplicity**. suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen freien Handelsvertreter nach § 84 HGB.

### **Solutions**

- Sie sind in der Lage Kunden neu zu gewinnen und vollumfänglich zu betreuen.
- Sie entwickeln eigene Ideen und bringen Lösungsvorschläge, um die Wünsche und Gegebenheiten der Projekte Ihrer Kunden zu meistern.



## Service

- Egal ob am Telefon, per E-Mail, Videocall oder persönlich: Neukundenakquise erledigen Sie professionell mit Empathie, Engagement und Leidenschaft.
- Sie feilen an Konzepten, mit denen Sie Ihre Kunden vollumfänglich überzeugen und begeistern.
- Ihre Technikaffinität und Ihr ständiges Bestreben Ihr Wissen auf dem neuesten Stand zu halten, fördert die strategische Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen.
- Sie sind mit Herz bei der Sache egal ob bei Messen oder bei Verkaufsveranstaltungen.

## Simplicity

- Sie arbeiten gerne mit einem Unternehmen, das von kurzen Entscheidungswegen und Dynamik geprägt ist.
- Als Handelsvertreter werden Sie von einem dynamischen und kompetenten Team unterstützt, das Sie unterstützt Ihre Kunden schnell und professionell zu bedienen.
- Es erwartet Sie ein familiäres Unternehmen bei welchem Zusammenhalt, positives Arbeitsklima und Teamspirit großgeschrieben wird.

## Ihr überzeugendes Profil

- Abgeschlossene Ausbildung / Studium im kaufmännischen Bereich
- Berufserfahrung im Vertriebsinnen- / Außendienst
- Selbständige, lösungsorientierte und genaue Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke und Freude am Kundenkontakt
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS Office Kenntnisse



## Was Sie erwartet:

- Eine vielseitige, vertriebsorientierte und sehr eigenverantwortliche Tätigkeit in einem innovativen Unternehmen
- Weiterbildungen durch regelmäßige Produkt- und Fachschulungen
- Eine attraktive, leistungsorientierte Vergütung (provisionsbasierend)

Uns interessiert der Mensch hinter dem Lebenslauf, daher freuen wir uns über Ihre kreative Bewerbung, in der Sie etwas über sich erzählen.

Für Fragen und als Ansprechpartner für Ihre Bewerbung steht Ihnen Björn Rill zur Verfügung.

Mail: [bjorn.rill@eiko-europe.de](mailto:bjorn.rill@eiko-europe.de)

Tel: +49 – 7271 - 9403340